



LOYALTYPARTNER  
INTERNATIONAL

*Subscription Academy*



# Abonnements- trend

I dagens moderne samfunn må man være en «firstmover» for å lykkes og vi forstår hvordan - bedre enn de fleste. I tillegg til sykler, møbler, biler og mat på abonnement, ser vi flere nye konsepter som briller og linser, øl og vin, samt andre forbruksartikler du likevel kjøper hver uke eller mnd. Årsaken er bl.a. spart tid og penger - og det er enkelt og forutsigbart.

Men også din kompetanse/kunnskap på abonnement eksploderer i B2B segmentet og det er ikke uten grunn! Kontakt oss i dag for en bredere orientering om hvilke trender som er retningsgivende de neste 2-3 årene ifølge våre globale kilder.

Våre metoder er universelle og passer like godt lokalt som globalt.

Vi er globalt orienterte og samarbeider med partnere worldwide og derfor vet vi hva du som kunde vil møte i fremtiden.

Og det er denne verdenen vi gjør deg klar til!

## I LoyaltyPartner Subscription

- vet vi at **signifikante resultater** kun oppnås via en gjennomtenkt strategi.

Vi kaller oss et *Influential Subscription-byrå* hvor vi bruker små, men smarte teknologiske løsninger som sammen gjør det mulig for kunder å lykkes med sin utvalgte målgruppe - stort sett via plug&play. På enkelte prosjekter er det ikke mindre enn 10 personer med ulik ekspertise som fordyper seg i hva som er best for din forretning.

Gjennom din forretningsidé, valg av kundetype og handlings- og marketingplan, lager vi en eksekveringsplan frem til launching ( eller re-launching ) av din abonnementsforretning.

Etter mange år i byråbransjen har vi blitt eksperter på det vi driver med - og vårt mantra er å skape lange og dype kunderelasjoner med et mål for øye;

**DIN SUKSESS!**



## Morten Bakke

GRÜNDRER | CEO | INSTRUKTØR | HUMAN & BUSINESS DEVELOPER | SPEAKER & FASLITATOR | MOTIVATOR |  
IVERKSETTER | INVESTOR | ADVISOR | SUBSCRIPTION EXPERT

- Utdannet Cand.Merc & Sales Psychology
- NLP Master Practitioner Coach
- Independent Leadership Consultant Partner  
Certificated Everything DISC® and The Five Behaviors of a Cohesive Team™.
- Nasjonal og internasjonal erfaring siden 1995
- Serieentreprenør/iverksetter siden 2001
- Bosteder; Norge - Danmark - Sverige - Sveits - Spania - Nederland

# LoyaltyPartner Subscription Academy

Vi gjør din virksomhet mer lønnsom, robust, konkurransedyktig og annerledes enn dine konkurrenters. Vi er din «Strategic Approach to your new Subscriptions Business»

I LoyaltyPartner Academy gjør vi det som skal til for at DU skal ligge et hestehode foran. Du får et team med ulike eksperter med lang erfaring, som har et innovativt mindset og en suksessfull strategisk tilnærming ifht. hvilken hverdag du møter i morgen! Uansett bransje, får du en robust fordelsklubb (abonnementsforretning) som hver måned gir deg faste inntekter, så du slipper å starte på NULL hver måned. Og best av alt - KUNDENE elsker abonnement!



## Rådgivning fra A-Å

LoyaltyPartner Subscription er først og fremst eksperter på abonnementsforretninger, kundeklubber, medlemsklubber og fordelsklubber.

Vi er superdyktige på å spotte din primære kundetype, som er viktig for at du målrettet skal kommunisere rett til kundens hjerte og hode. Derneft hjelper vi med å "se" dine fantastiske muligheter enten du selger tjenester til B2B eller produkter til B2C.

Hvem er vi for? Les videre - og gled deg til en vill reise med oss som lagleder!



# Vår undervisnings- form

Undervisningen ( vi kaller det sparring ) foregår digitalt via zoom eller teams og én session er på 60 minutter. Normalt 1-2 sessions pr uke.

Totalt skal du allokere ca. dobbelt så mange timer utover de valgte sessions du har med oss, idet det må påregnes endel "hjemmearbeid" i form av oppgaver som skal løses til neste session.

Vi er totalt bransjeuavhengige - med andre ord en abonnementsforretning for ALLE bransjer!

B2B - B2C og B2G

# Din undervisningsform



All undervisning (vi kaller det sparring ) foregår digitalt via zoom eller teams og en session er 60 minutter. Alle sessions blir recorded slik at du kan se dem igjen og igjen senere.



Normalt er det 1-2 sessions pr. uke. Totalt skal du allokere ca. dobbelt så mange timer utover de valgte sessions du har med din coach, idet det må påregnes en del hjemmearbeid i form av oppgaver som skal løses fra gang til gang.



Vi er totalt bransjeuavhengig – mao. så er vi en ABONNEMENTSBYGGGER for alle bransjer.  
Både B2B – B2C og B2G





Tjeneste 1.

## B2B - for Start - Up's

Over 95% av norske bedrifter er såkalte SMB bedrifter, men ikke for evig tid.

Men er DU en mindre startup med eget organisasjonsnummer **skal** du starte her.

Læringskurven er bratt, men vi gjør deg hurtig til ekspert!

---

Visste du at det er over 600.000 potensielle kunder i SMB markedet – dine fremtidige kunder?

**Fokusområder;** Hvordan skaffe medlemmer til din målgruppe samt. bygge langsiktige relasjoner.

Tjeneste 2.

## B2B - for Scale - Up's

Overlat alle detaljene til oss.

Startup tiden er over og vi hjelper deg med å skalere (vekste) din forretning med månedlige, repeterende inntekter, via din voksende medlemsmasse.

Enten det er til en medlemsklubb, fordelsklubb eller lojalitetsklubb.

**Fokusområder;** Kikke på og ha styr på dine nøkkeltall, bygge lojalitet gjennom dype relasjoner samt. minimere churn via løpende belønning overfor dine medlemmer.

Tjeneste 3.

## B2B - for Executives

Prøvetiden er over, proof of concept er på plass og tiden er inne til å tenke større. Kanskje til og med globalt.

Vi har lært deg hvordan, men nå skal du stå på egne ben og lære å kjenne ditt internasjonale marked 100%.

**Fokusområder;** Forberede vekst, språk, betalingsløsninger, lære hvordan å finne ditt primærmarked.

# One stop Shop

I alle tjenesteprosesser er det alltid flere aktører (spesialister) involvert. Foruten din nettbutikk, må du også ha en betalingsløsning, en abonnements-modul, tekst, bilder og kanskje video tilpasset din primære kundetype. Vi gjør det enkelt og hjelper deg med alt.

Vi skal også lære deg hvordan du får og beholder dine medlemmer, skaper livsvarig lojalitet og holder churn på et minimum. For å lykkes med det, må du kjenne dine nøkkeltall. Her avslutter vi med å gjøre deg til en «growth-hacker» - eller en skikkelig tall-knuser! Det er bare å glede seg – online salg blir en lek og du blir en ekspert!

# If not now – when? Ta ut ditt potensiale i DAG!



Utnytt din e-postliste **X10** og få 10.000 betalende medlemmer  
10.000 x 500 pr år ( 49.- pr mnd. ) gir deg 5.0 millioner pr. år!  
« Alle mennesker er ekspert på noe andre har bruke for »



La oss hjelpe deg fra 0 e-postadresser til min. 2000 pr. år  
Etter 3 år har du min. 6000 e-postadresser!  
En realistisk konvertering til DIN fordelsklubb; 33.33%  
Mao; 2000 medl. à 249.- pr. mnd. = 5.9760.- pr. år i passiv inntekt



Hundretusenvís av firmaer kan ikke ta feil! Tusenvís har gjort det før deg og lykkes fordi de tok beslutningen NÅ!  
De vet de vil angre senere og de vet de får hjelp fra A-Å uten å være ekspert selv.  
Din kostnad/utgift krever at du får 33 medlemmer à 249.- pr. mnd.

Bygg din egen suksessfulle  
abonnementsforretning eller  
medlemsklubb på KUN 6 uker!

**Morten Bakke - CEO**



Alle kurs er  
gjennomprøvd og er  
derfor 100%  
“bullet-proof”  
og leveres med  
Money back Garanti





# TUSEN TAKK!

For ytterligere informasjon om hvordan komme i gang:

[www.loyaltypartner.no](http://www.loyaltypartner.no)